

Innovation et financement 3.0



CÉLINE VIALA, FONDATRICE DE DREAMTAKEOFF ET D'OPTINNOV

La Dynamique d'Innovation Intrapreneuriale® et l'e-accélérateur® peuvent être au service de la croissance des entreprises. **Interview de Céline Viala, docteur, professeur, chercheur, entrepreneur, fondatrice de DreamTakeoff et d'Optinnov.**

Quel regard portez-vous sur l'innovation ?

L'innovation est l'affaire de tous, et non plus seulement des seuls services de R&D. Elle peut provenir de tout un chacun et en tout lieu. Quelques-unes des plus grandes découvertes ont été faites par sérendipité⁽¹⁾. Le challenge majeur des entreprises, est aujourd'hui, de capter ce potentiel d'innovation partout où il se trouve, que ce soit chez leurs employés (par les démarches intrapreneuriales et de management de la créativité), ou en dehors de leurs

(1) La sérendipité consiste à faire des découvertes par hasard.

murs (par le crowdsourcing⁽²⁾, l'open innovation⁽³⁾, et la détection de startups à potentiel).

Quel est votre rôle ?

Diplômée d'un doctorat en management et financement de l'innovation de l'Université Paris-Dauphine, mon objectif est d'aider les entreprises de toute taille à se développer, à innover

(2) Le crowdsourcing ou externalisation ouverte est l'utilisation de la créativité, de l'intelligence et du savoir-faire d'un grand nombre de personnes pour réaliser certaines missions.

(3) L'open innovation repose sur des modes d'innovation fondés sur le partage et la collaboration.



QU'EST-CE QUE LA DYNAMIQUE D'INNOVATION INTRAPRENEURIALE® ?

C'est un mode de gestion permettant de déployer une démarche d'innovation à tous les étages de l'organisation, grâce à l'activation de certains leviers organisationnels : la structure, le management des RH, la culture, le contrôle, la communication, le système d'information et les ressources.

et à trouver des financements pour réaliser leurs projets de R&D. Nous avons ainsi développé deux solutions :

1. DreamTakeoff, le 1^{er} e-incubateur® de développement de projets entrepreneuriaux et e-accélérateur® de performance de TPE/PME et Grands Groupes et,
2. Optinnov, catalyseur d'innovation et de financement de l'innovation.

Quel est votre objectif ?

DreamTakeoff offre aux entreprises la possibilité de faire du crowdsourcing pour solliciter le savoir-faire d'une large communauté d'internautes et d'experts. Celles-ci peuvent obtenir des idées et faire appel à l'intelligence collective (pour trouver un nom de marque, cocréer un produit...), faire des tests de marché (sur de nouveaux produits ou services) ou faire de l'open innovation pour résoudre des problématiques techniques ou scientifiques. Elles peuvent aussi obtenir des financements participatifs correspondant à leur besoin en crowdfunding (pré-achat ou contreparties), crowdlending (prêt) ou en crowdequity (investissement en capital social), ou encore augmenter leurs ventes grâce à notre réseau de commerciaux en France et à l'international.

En tant qu'e-incubateur®/e-accélérateur®, DreamTakeoff offre la possibilité aux entreprises d'avoir accès à un pool de jeunes startups et de

pépites, issues de leur secteur d'activité, afin de développer des partenariats stratégiques.

Que permet notamment la solution Optinnov ?

La solution Optinnov permet de générer de l'innovation au sein de TPE/PME et de Grands Groupes par le biais de la Dynamique d'Innovation Intrapreneuriale®. Nous proposons également des solutions en SaaS (OptiProduct® et OptiFunding®), afin de dynamiser et de piloter ces démarches d'innovation et d'obtenir du financement participatif tout en maîtrisant sa communication corporate. Enfin, nous accompagnons les entreprises de toutes tailles dans l'élaboration de leurs dossiers de financement de la recherche et de l'innovation via le CIR, le CII ou la JEI.

Pourquoi les entreprises doivent-elles opter pour votre e-accélérateur et votre cabinet ?

Expertise, professionnalisme, tarif compétitif, mais aussi et surtout, car nous attachons une grande importance à l'approche franche et bienveillante : lorsqu'un dossier n'est pas judicieux, nous le disons. Nous conseillons également nos clients sur la détection d'opportunités d'affaires. Nous nous positionnons comme un véritable partenaire au niveau stratégique. |