

Catalyseur de la dynamique entrepreneuriale sur les territoires

DreamTakeoff : Catalyseur de la dynamique entrepreneuriale sur les territoires

Le portail DreamTakeoff est le **partenaire des collectivités locales et des régions** pour favoriser la **dynamique entrepreneuriale de leurs territoires**. La solution offre des outils collaboratifs et innovants pour créer son entreprise et la développer. C'est le **1^{er} e-incubateur®** collaboratif pour les créateurs de projets et le **1^{er} e-accélérateur®** de performance pour les TPE/PME.

Portée par une mission sociétale...

DreamTakeoff a obtenu l'agrément **ESS**, car elle contribue à **réduire les inégalités sociales et géographiques**, en permettant un **accompagnement à l'entrepreneuriat des populations en zone rurale, des salariés en reconversion, des mères au foyer, des étudiants et des plus défavorisés**.

Grâce à ses tarifs compétitifs et à ses solutions de développement collaboratif, d'accompagnement et de financement participatif, **les créateurs d'entreprises et les dirigeants de TPE les moins aisés, peuvent trouver des solutions adaptées à leur budget**. Elle **démocratise** la création d'entreprise en rendant accessible à tous les ressources pour entreprendre. Elle favorise la création et le développement d'entreprises et **crée des emplois**. Elle est partenaire de Pôle Emploi 93, CCI 93,...

Outil pédagogique pour les écoles et les universités

DreamTakeoff est un outil **pédagogique** sensibilisant à **l'innovation ouverte et à l'entrepreneuriat** qui est utilisé par des universités et des écoles. Il a été présenté lors des journées de l'Observatoire des Pratiques Pédagogiques en Entrepreneuriat et est labellisé « outil Montessori ». Il est partenaire de « Pépite France » pour favoriser l'entrepreneuriat étudiant.

Cette solution permet aussi d'obtenir des **indicateurs sur le dynamique économique d'un territoire** (*nb d'entreprises créées, identification des besoins des porteurs, nombre de mises en relation générées et avec quel type d'acteurs (publiques, associatifs et privés, ...)* qui pourront être valorisées dans les communications. Celui-ci est proposé en marque blanche ou grise, afin que la région puisse **communiquer sur sa marque et son action** auprès des contribuables.

Les technologies collaboratives permettent d'associer les concitoyens au plus près de la vie et des besoins des porteurs de projets locaux et réciproquement, de générer des services et produits au plus près des besoins de la population, formant ainsi un **écosystème gagnant-gagnant, porteur de sens et d'engagement** pour la communauté, ainsi que des solutions adaptées à un marché.

Aiguilleur des besoins des entrepreneurs

Elle se positionne en tant qu'**aiguilleur** des besoins des entrepreneurs vers les **acteurs publics, associatifs et privés** (par rapport à la cartographie liée à l'accompagnement et au financement sur le territoire) dans la jungle entrepreneuriale. La mise en relation se fait de manière **automatique et ciblée** (et le sera encore plus à l'avenir, grâce aux données collectées et aux algorithmes de machine learning en cours de développement). Le portail et ses outils visent à **diminuer le temps passé**, et donc les coûts, à trouver le bon acteur pour les entrepreneurs et à **augmenter la pertinence de la mise en relation**.

DreamTakeoff **augmente l'efficacité des services publics** et permet aux acteurs publics de **mieux qualifier et cibler leur flux entrant** en ne perdant pas de temps avec des personnes dont le projet n'est pas viable (qui seront filtrés par la plateforme, tout en offrant par ailleurs des outils collaboratifs et documentaires aux porteurs de projet) et donc de **rationnaliser et de diminuer les coûts dépensés** pour aider cette cible. Elle concourt à la diversification de l'action publique pour aider à la création d'entreprise.

Solution en marque blanche ou grise

Les solutions et technologies développées (plateforme d'idéation, de cocréation de produits/services, de codéveloppement, de commercialisation, de financement participatif avec les 5 types (don, contrepartie/préachat, prêt, equity, royalties), de boutique en ligne, de technologie blockchain pour protéger la propriété intellectuelle...) peuvent être **commercialisées sous la marque DreamTakeoff** ou en **marque blanche ou grise**. Il est associé à ses outils du **conseil** en accompagnement de projets, en management et financement de l'innovation, en fundraising et levée de fonds, en community management, ...

La blockchain pour protéger vos innovations

La **solution blockchain pour protéger la propriété intellectuelle** est innovante et s'avère particulièrement attractive pour les porteurs de projets, les entrepreneurs et les TPE/PME. Bien qu'il existe des mécanismes de protection des idées proposés par l'INPI, c'est seulement à la fin de l'élaboration du projet que le dépôt peut se faire, et donc seulement lors de la dernière étape que l'idée peut être protégée. De plus, il est connu que les dépôts de brevet font parfois l'objet d'espionnage par les grosses firmes, d'où l'intérêt de développer une telle technologie afin d'en protéger l'idée, le concept ou l'invention, avant même d'en déposer un brevet.

Le projet DreamTakeoff s'intègre parfaitement dans les catégories suivantes « Education et qualité », « Travail décent et croissance économique », « Réduction des inégalités », « Villes et communautés durables ». C'est un **catalyseur de la dynamique d'innovation entrepreneuriale et intrapreneuriale** qui contribue au rayonnement du territoire.

Une valeur ajoutée pour les régions et les collectivités

Avec la solution DreamTakeoff, nous répondons aux besoins que peuvent exprimer les collectivités, notamment :

- ✓ **Rendre visible les services proposés en fonction de différents besoins**
Une cartographie numérique des acteurs entrepreneuriaux du territoire permettra de rechercher des partenaires en fonction des critères établis par la région (*besoins de l'entrepreneur, localisation, expertise, ...*).
- ✓ **Favoriser la mise en relation qualifiée**
Nous proposons des mises en relation ciblées, réductrices de temps et de coûts pour les services publics et les entrepreneurs, grâce à un outil d'orientation spécifique (*qui sera optimisé via les données collectées grâce à la technologie machine learning*). Ces derniers peuvent aussi générer des campagnes d'appels d'offres leur permettant d'exprimer leurs besoins et de préciser leurs préférences (*localisation du partenaire, budget...*) et aux partenaires de faire des propositions. Nous intégrerons un système de notation/d'avis après chaque prestation réalisée.
- ✓ **Promouvoir la visibilité des partenaires (communication/diffusion des actualités, événements) et développer l'animation de l'écosystème**
Nous pouvons mettre en place différents outils de communication qui aideront à la promotion d'un événement, d'un partenaire, d'une actualité, ou autre (*par exemple : des carrousels pour publier des visuels et des vidéos hébergées, un espace dédié à la publication de diverses actualités, un espace dédié aux partenaires, dans lequel publier leurs logos et permettre une redirection vers leurs sites...*). Nous proposons une communication digitale sur-mesure et permettant de bien référencer le site.
- ✓ **Mettre en avant les premières réussites**
Afin d'optimiser le pilotage de la démarche, nous proposons une page dédiée en back office pour la collectivité ou la région dans laquelle sera recensé un ensemble de statistiques (*possibilité de définir les indicateurs selon le but recherché*).

Les objectifs de la solution proposée sont de connecter les différents partenaires avec les entrepreneurs, de faciliter leur mise en relation et de rendre visible les partenaires en fonction des services proposés, des domaines d'expertise et de leur localisation.



contact@dreamtakeoff.com

www.dreamtakeoff.com